

技術評価項目	技術評価項目の詳細項目 (〔 〕は評価単位を示す)	評価対象	配点	比率 (配点/1000)	評価手法	
提案全体像	〔目的に対する方針〕 〔要求水準〕	提案書	30	3%	①	
サービスを提供するシステムの物理環境における要件	〔物理環境〕	提案書	60	6%	①	
	提供するサービスおよびシステムにおける要件					
	サービスを利用するためのセキュリティ機能					
	監視機能					
システムにおける機能要件	〔スケジュール・運用管理機能〕〔時刻同期〕〔権限機能〕	提案書	30	3%	①	
	〔バッチ機能〕					
	〔データ抽出機能〕					
	〔業務機能要件〕	業務機能要件書	250	25%	②	
	〔追加提案機能〕	提案書	20	2%	③	
仕様書要件	環境要件	提案書	10	1%	①	
	運用要件	〔サービス利用時間〕	提案書	40	4%	①
		〔バックアップ運用〕				
		〔検証環境等の準備〕				
		〔運用サポート〕				
	バージョンアップ・リビジョンアップ対応	〔バージョンアップ・リビジョンアップの基本要件〕〔事前通知〕	提案書	60	6%	①
	ユーザビリティ要件	〔ユーザビリティ要件〕				
	アクセシビリティ要件	〔アクセシビリティ要件〕				
	問い合わせ対応	〔問い合わせ対応〕				
	契約後におけるサービス製品の大幅な改定	〔導入当初の機能要件の担保〕				
本市のデータ資産の取扱い	〔各種データ資産へのアクセス〕〔データ引渡し〕 〔データの廃棄〕					
導入実績	導入作業	提案書	60	6%	①	
	初期設定・マスタ設定					
	操作研修における要件					
	対象作業範囲と役割分担					
	実施スケジュール					
導入実績	〔導入するシステム毎の導入実績・予定〕	提案書	10	1%	①	
実施体制	〔本委託の実施体制プロジェクトリーダー及び主要メンバーの業務実績プロジェクトマネジメント方針等〕	提案書	10	1%	①	
課題と対応策	〔本委託を進める上で認識している課題とその対応策等〕	提案書	20	2%	①	
小計			600	60%		
サービス利用料	サービス利用料(保守料を含む)(60か月の合計)	見積書	220	22%	④	
合計			820	82%		

## &lt;評価手法①&gt;

- ・提案書を対象に、技術評価項目の詳細項目の評価単位毎に次の4段階で評価点を出す。  
5(優れている)、4(やや優れている)、3(仕様を満たしている)、1(満たしていない)
- ・評価点は、提案書の内容にプレゼンテーションの内容を加味した上で出すものとする。
- ・技術評価項目の技術評価点は、次の計算式により算定する。  
技術評価点=配点×(評価点の合計値)÷(5×評価単位数)
- ・技術評価項目の詳細項目の評価単位で1つでも半数を超える委員が1(満たしていない)の評価を行った場合は、失格とする。

## &lt;評価手法②&gt;

- ・業務機能要件書をもとに、次の計算式により算定する。  
技術評価点=18×(区分が※で対応可否が○の項目数)÷(区分が※の総項目数)  
+232×(区分が□で対応可否が○の項目数)÷(区分が□の総項目数)  
-10×(区分が◎で対応可否が△の項目数)

〔区分の種類〕

◎:必須(標準対応が原則。改修で対応する場合は、マイナス評価となる)

※:必須(改修も可)

□:要望(標準対応のみ)

〔対応可否の種類〕

○:標準で対応

△:改修で対応可

×:対応不可

- ・区分が◎の項目で対応可否が×の場合は、失格とする。
- ・区分が※の項目で対応可否が×の場合は、失格とする。
- ・区分が□の項目で対応可否が△の場合は×とみなす。

## &lt;評価手法③&gt;

- ・提案された機能毎に次の3段階で評価点を出す。  
5(採用し大いに効果がある)、3(採用)、0(不採用)
- ・技術評価点は、提案された機能の評価点の合計値とする。
- ・合計値が配点(20点)を超える場合は、配点(20点)を技術評価点とする。

## &lt;評価手法④&gt;

- ・見積書に記述されたサービス利用料等をもとに、次の計算式により算定する。

$$\text{技術評価点} = 220 \times \left( 1 - \frac{\text{利用料} - \text{基礎価格}}{\text{基準価格} - \text{基礎価格}} \right)$$

ただし、サービス利用料が基礎価格を下回る場合、技術評価点は340とする。

- ・基準価格は入札説明書に記述している。
- ・基礎価格は、当業務委託に係る最低限必要なサービス利用料等であり、別に定める。