

DANDANFUKUGYODAN @MATSUYAMA

令和2年度「だんだん複業団」参考資料 (都市部人材デュアルワーク支援業務委託)

事業全体スケジュール

9月

10月

11月

12-3月

地域 企業

企業向け セミナー 人材ニーズや企業課題の 整理・求人化

複業 人材

募集活動

募集説明会 &エントリー チェックイン 講座 フィールド ワーク チェックアウト講座 マッチング面談 複業 開始



松山市内企業向け プログラム

2020年9月7-8日企業向けセミナー 【参加企業数】9月7日:7社,9月8日:8社

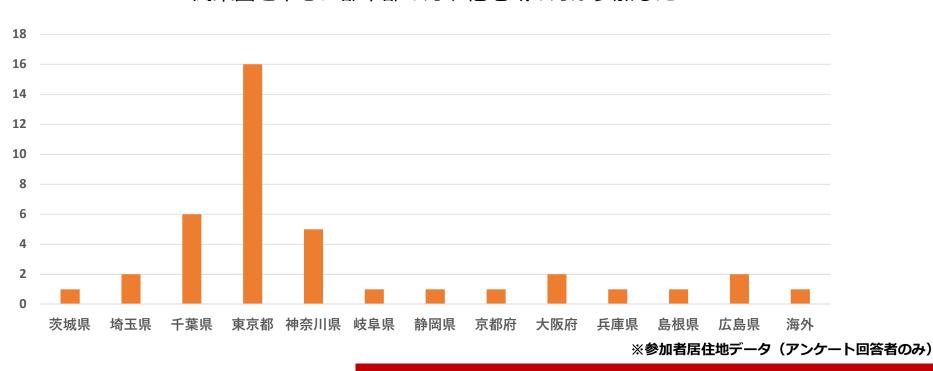
複業人材活用・事例共有オンラインセミナーと題し、多様な働き方を先駆けて実施している方々が登壇





2020年10月21日都市部複業人材募集説明会【参加者数】102名(申込み140名)

複業実践者の講話後、だんだん複業団の事業概要や参加方法・参加企業に関して紹介 関東圏を中心に都市部の方や他地域の方が参加した



都市部複業人材向け ____プログラム

2020年11月10日オンライン・11日大阪会場・12日東京会場 チェックイン講座【参加者数】計39名

だんだん複業団エントリー者に対して地域複業のポイントや企業課題の説明を行い、 初めての方でも安心して地域複業を始められるような講座を実施







DANDANFUKUGYODAN @MATSUYAMA

松山市内企業向け

2020年11月28-29日松山市フィールドワーク 12月2日・7日オンラインフィールドワーク 【参加者数】現地:17名,オンライン:計46名

松山市内で実施したフィールドワークでは、都市部人材が仕事現場や関連施設を見学し、 企業の課題やビジョンについて直接ヒアリングすることで提案に対するイメージを高めた 現地フィールドワークに参加出来なかった方向けにオンラインでも交流イベントを実施した







2020年12月10日チェックアウト講座(任意参加) 【参加者数】:計7名

提案書の書き方に関するポイントや、企業に関する追加情報を都市部複業人材に共有した

Q

スケジュールはどの程度 具体的に書くものでしょうか?

A

提案の実現に向けて何が必要か段階を整理いただき、 各段階で想定される実務も可能な限りで記載ください。

例) ヒアリング期間→分析・課題整理→試行→実現 ※現時点での構想でもちろん構いません。

質疑応答タイムの部屋割り

- ①メインセッション:担当 稲見/藤本
 - ・提案書作成に関するオープンな質問
 - ・企業に関する追加質問
 - ・提案書自主作成の時間
- ②個別相談(1名5-10分程度): 担当 亀井
 - ・メインセッションでは聞きづらい具体的な質問
 - ・作成中の提案書を用いての質問

2020年12月末 都市部複業人材から松山市内企業に向けた提案書作成と提出

フィールドワークで感じた課題や課題に対するアプローチ方法についてオリジナルの提案書にまとめ、提出



松山市内企業向けるプログラム

2021年1月中旬-3月中旬 企業・人材・事務局による三者面談

提案書選考が通過した都市部複業人材と提案先の企業、そしてだんだん複業団事務局の3者にて面談を実施 提案書をベースに、複業内容について具体的なディスカッションを行った





関連データ



都市部複業人材

- 全体エントリー: 80名 (2021/3/19時点)

・プロフィールシート提出本数:43件



参画企業数: 13社

提案者数: **30名**

提案数: <mark>99件</mark>

マッチング数: **22件**



NDANFUKUGYODA @MATSUYAMA マッチング人数: 14名

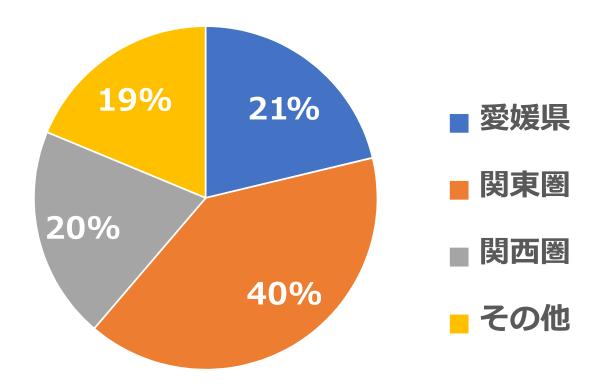
1社あたり提案数: 7.6件

マッチング率: 85% (マッチング社数/参加企業数)



都市部複業人材エントリーデータ

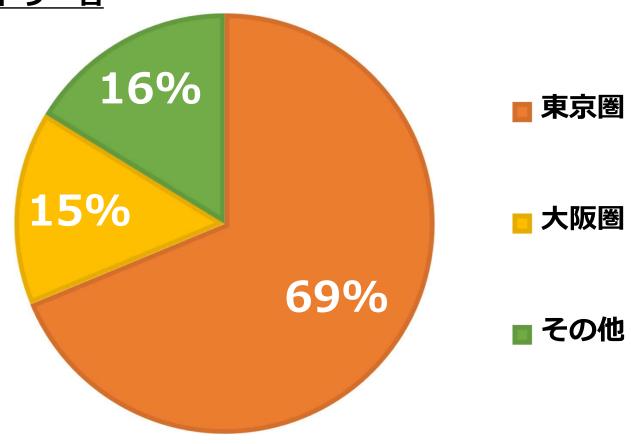
<u>だんだん複業団エントリー者</u> <u>出身地(N=80)</u>



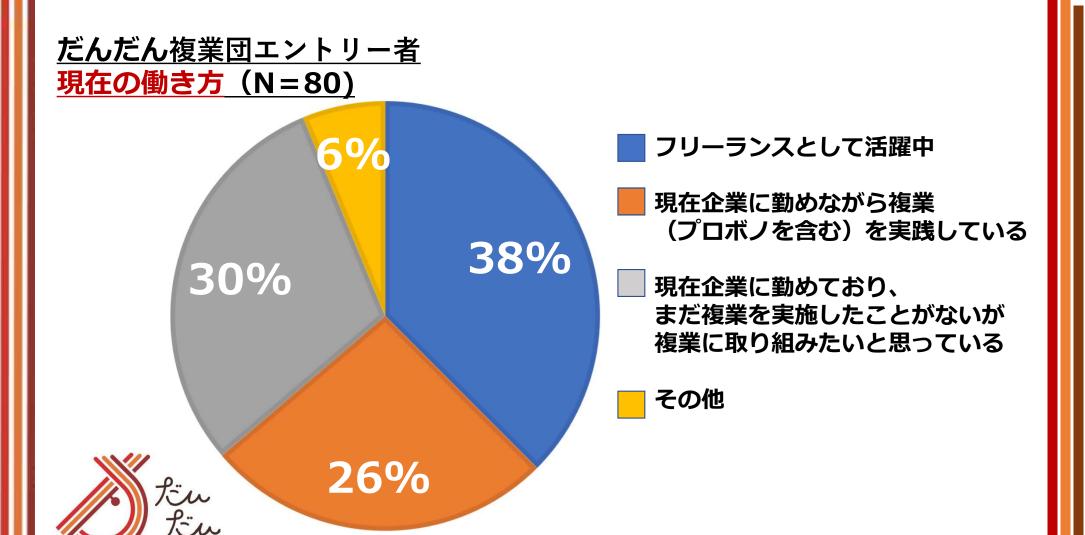


だんだん複業団エントリー者

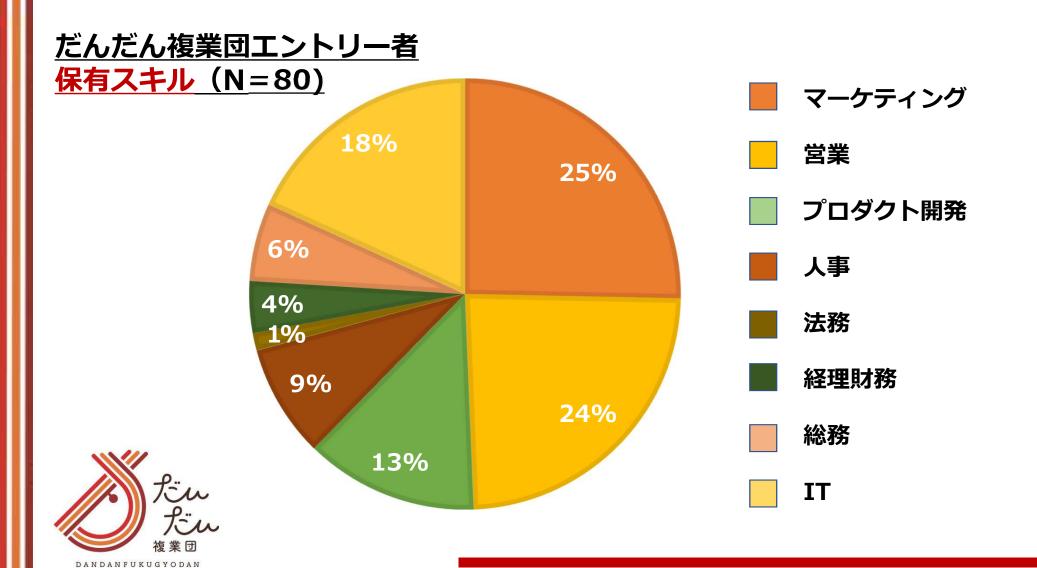
現住所(N=80)







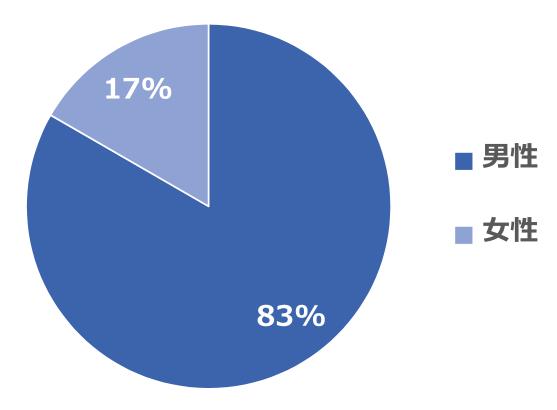
DANDANFUKUGYODAN @MATSUYAMA



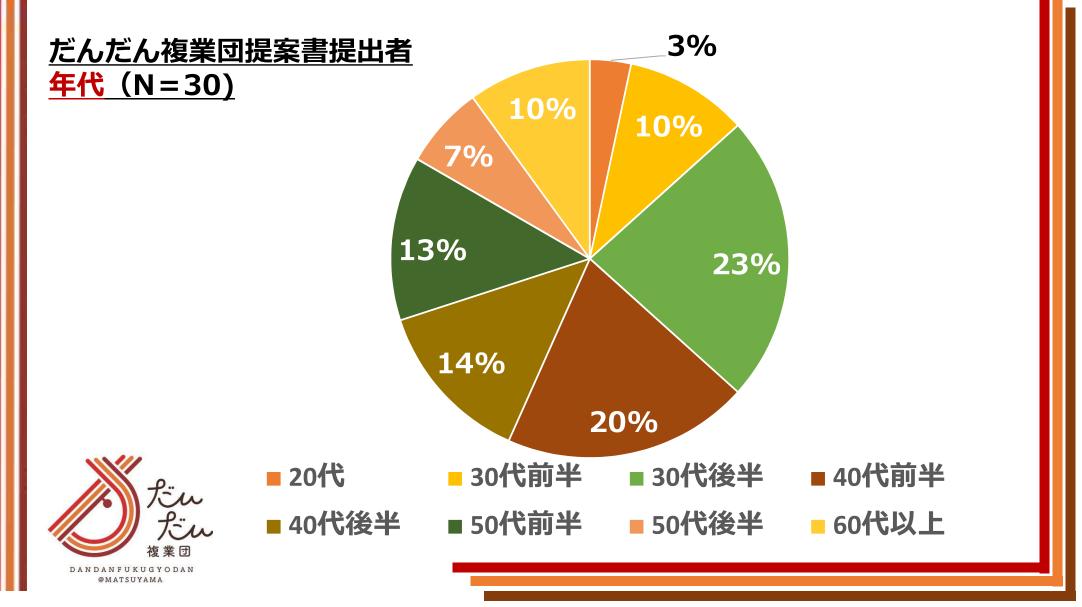
@MATSUYAMA

提案書提出人材データ

<u>だんだん複業団提案書提出者</u> 性別(N=30)

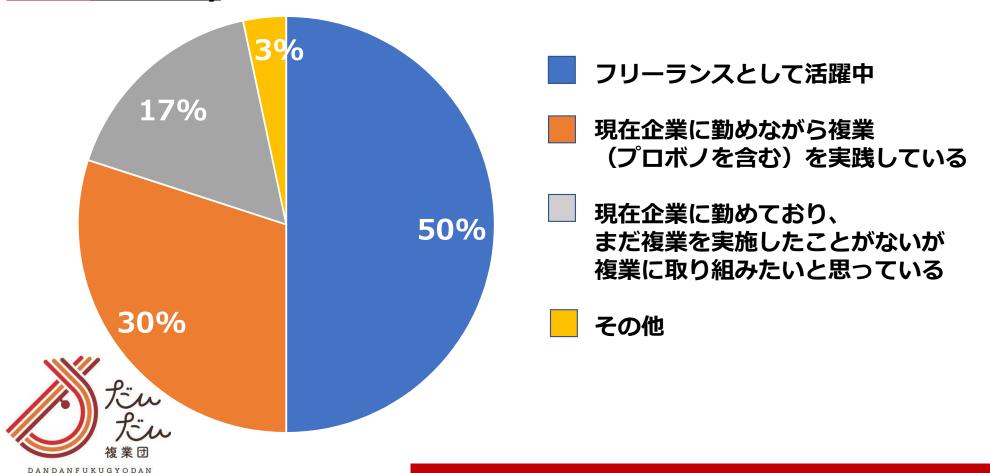






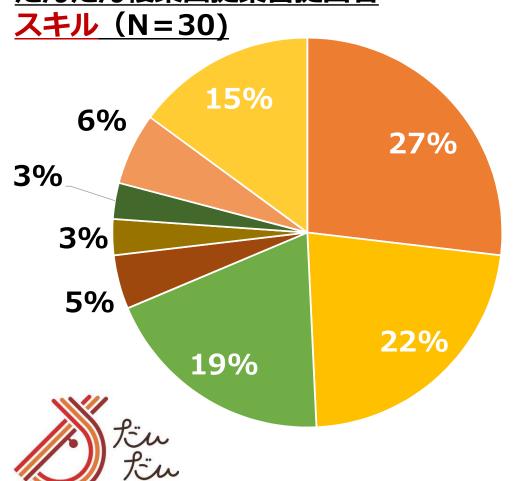
<u>だんだん複業団提案書提出者</u> <u>働き方(N=30)</u>

@MATSUYAMA



だんだん複業団提案書提出者

DANDANFUKUGYODAN @MATSUYAMA

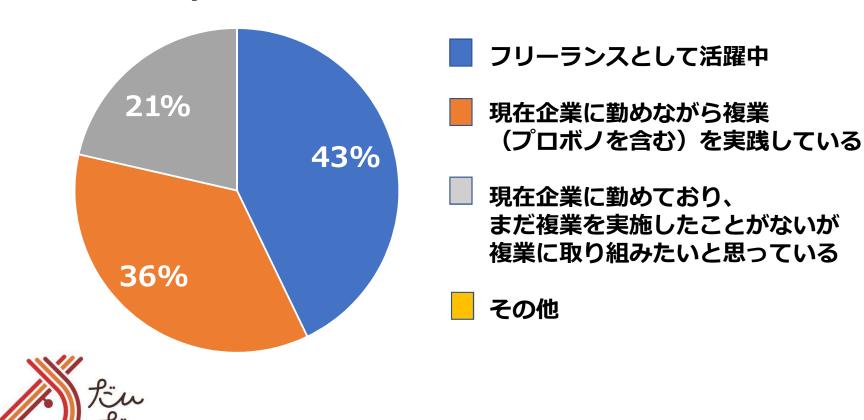


- マーケティング
- 営業
- ■プロダクト開発
- ■人事
- ■法務
- 経理財務
- 総務
- IT

マッチング成立人材データ

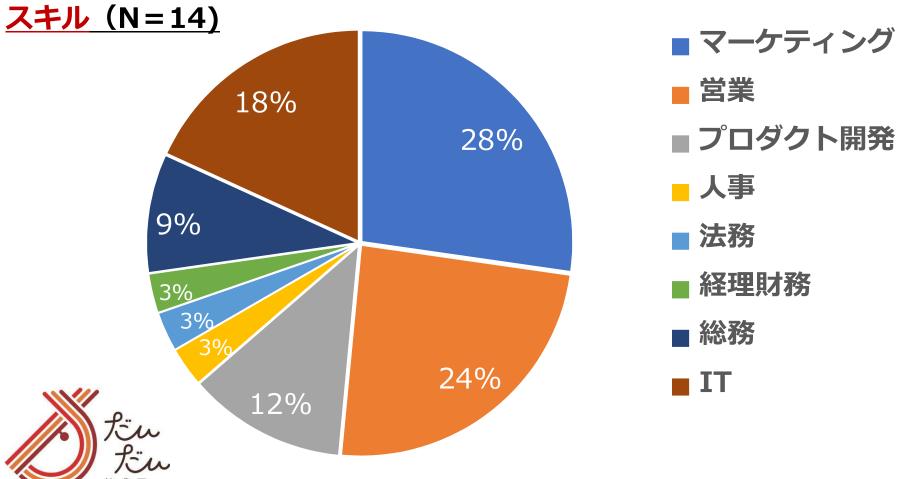
<u>だんだん複業団提案書提出者</u> <u>働き方(N=14)</u>

DANDANFUKUGYODAN @MATSUYAMA



だんだん複業団提案書提出者

DANDANFUKUGYODAN @MATSUYAMA



マッチングのテーマ

販路開拓・マーケティング:32%

PR・ブランディング:23%

新規事業: 23%

経営戦略:14%

その他:5%

